



Мини-ERP для малого и среднего бизнеса

Как продавать современно





Анна Лозовская

Компания Sol IT

официальный партнёр фирмы 1С

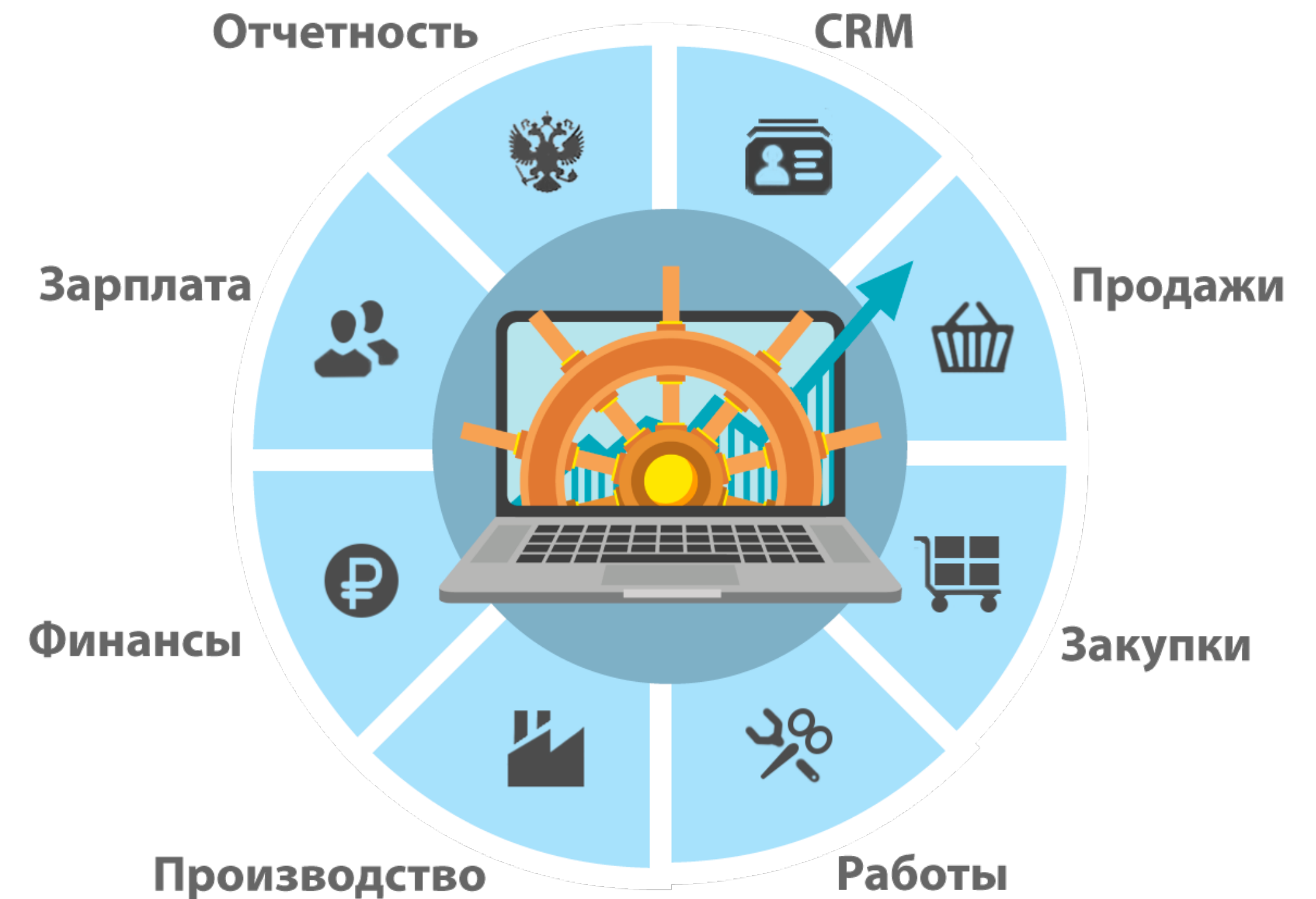
Руководитель проектов по автоматизации

Профессионал по конфигурации 1С:УНФ

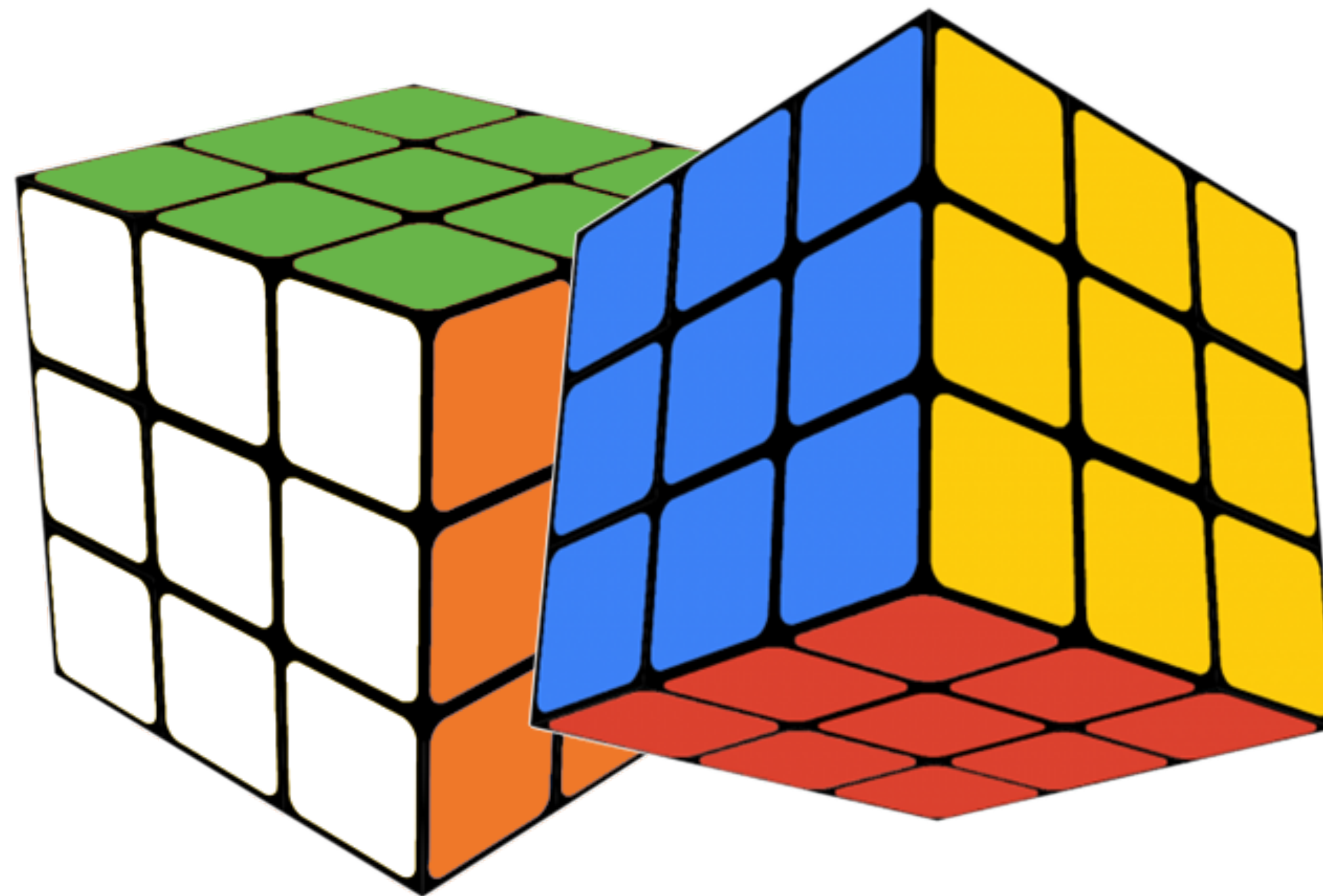


ERP = Enterprise resource planning

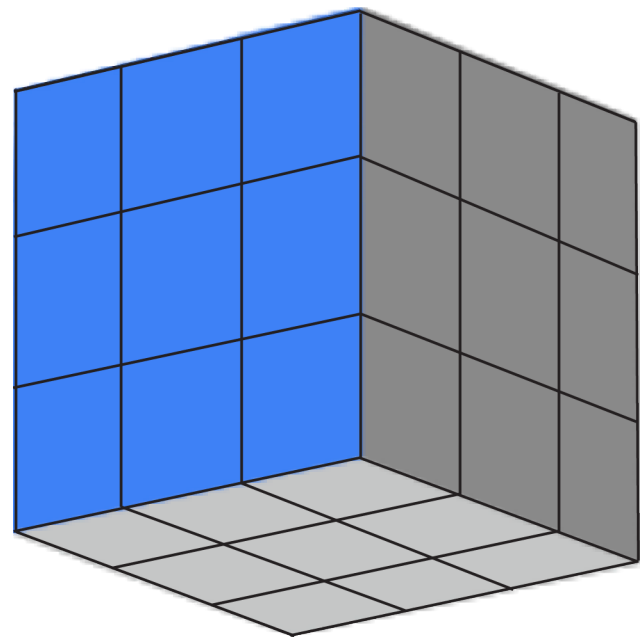
Системы управления ресурсами предприятия



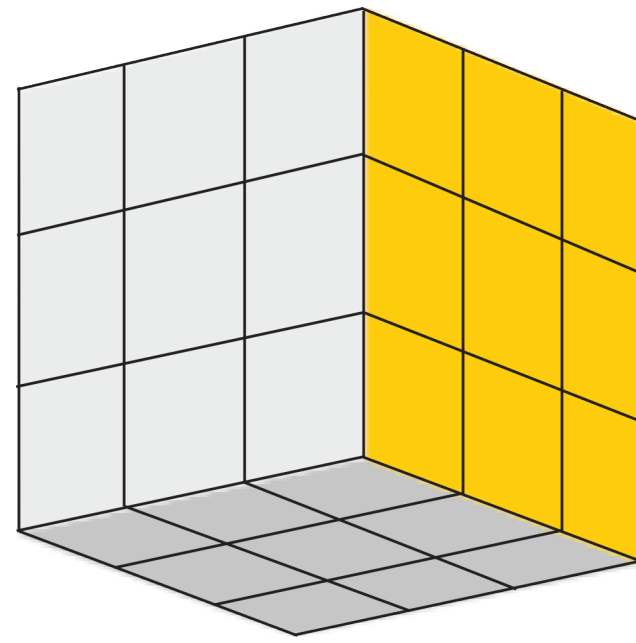
Как собрать кубик?



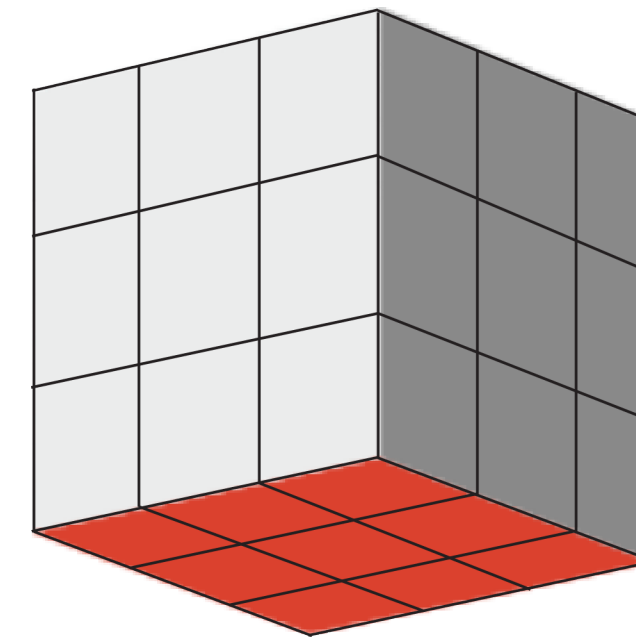
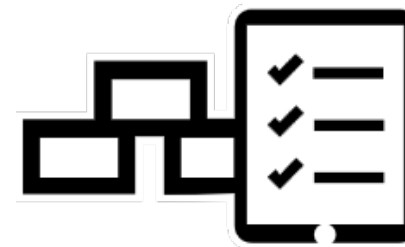
Производство и закупки



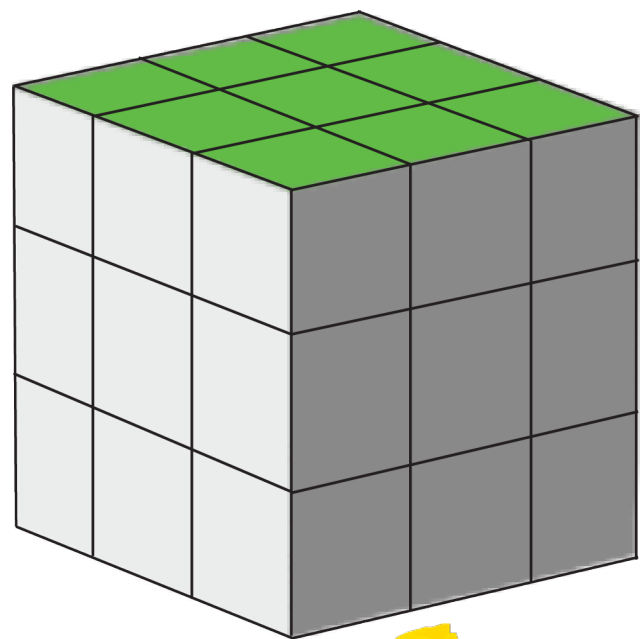
**Производство
и Закупки**



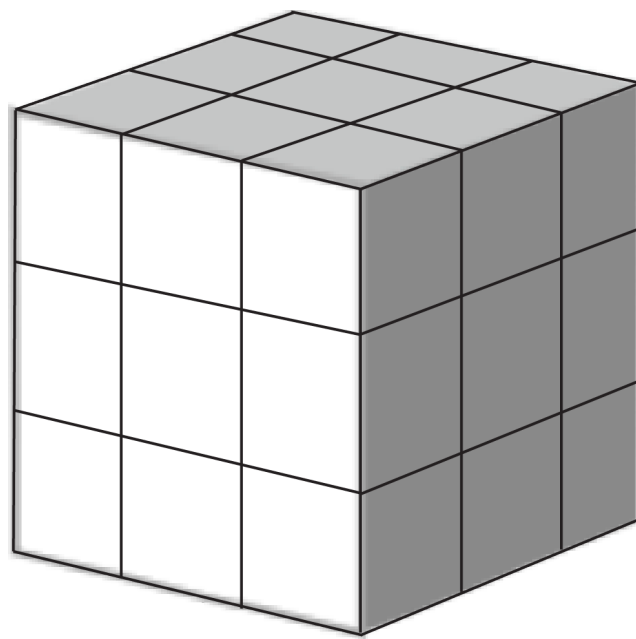
**Контроль
остатков**



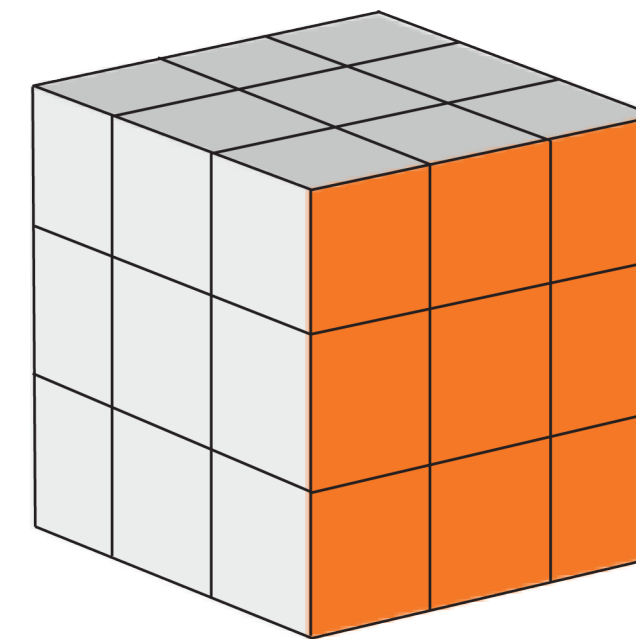
**Оффлайн
продажи**



CRM



**Онлайн
продажи**



**Управленческий
учёт**



Задачи

- Спецификации
- Себестоимость
- Партии товара
- Расчёт зарплаты рабочих



Решение



- Спецификации на продукцию
- Заказ покупателя → Заказ на производство, календарный план
- Калькуляция и фактическая себестоимость
- Сдельные наряды
- Расчёт зарплаты рабочих

А ещё можно...

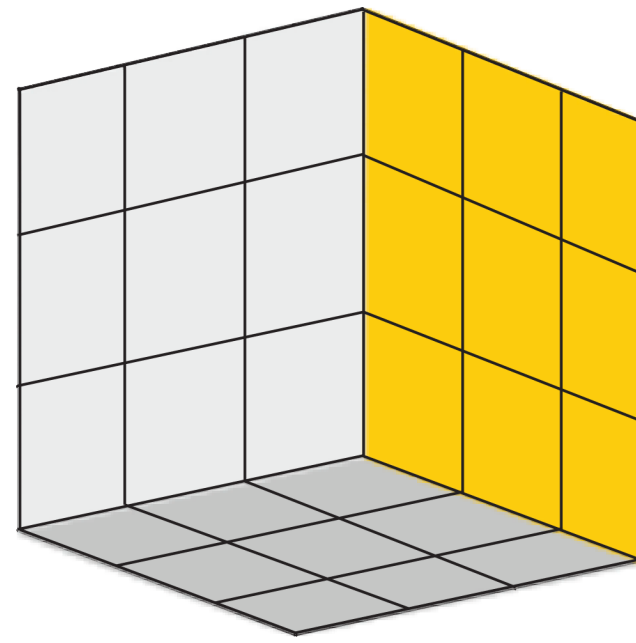


- План производства и закупок по предзаказам
- ВЭД

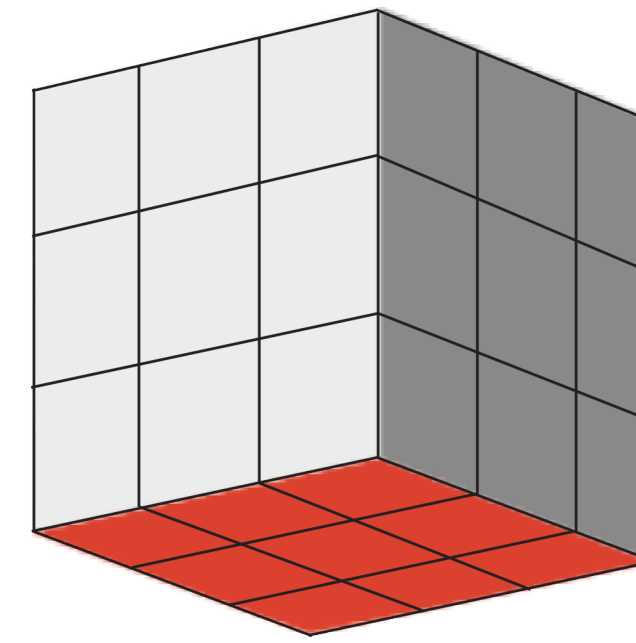
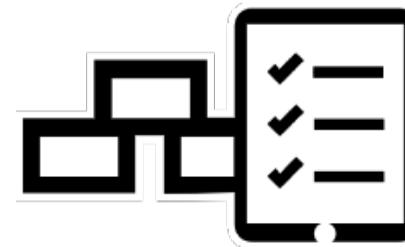
Контроль остатков



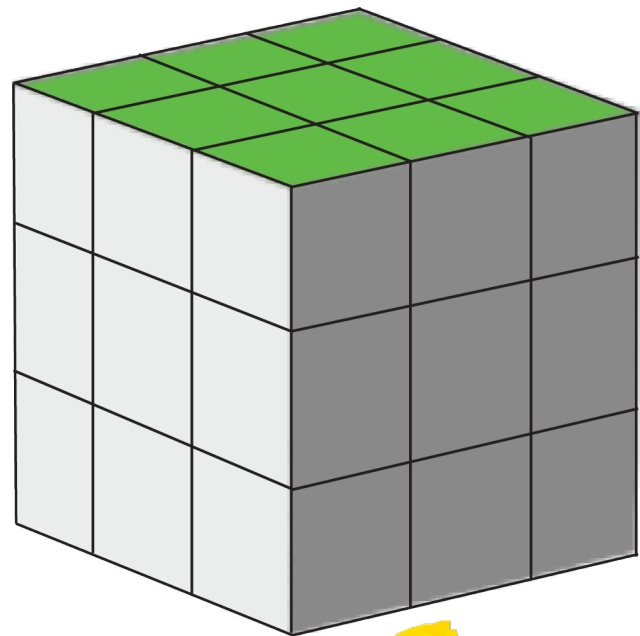
**Производство
и Закупки**



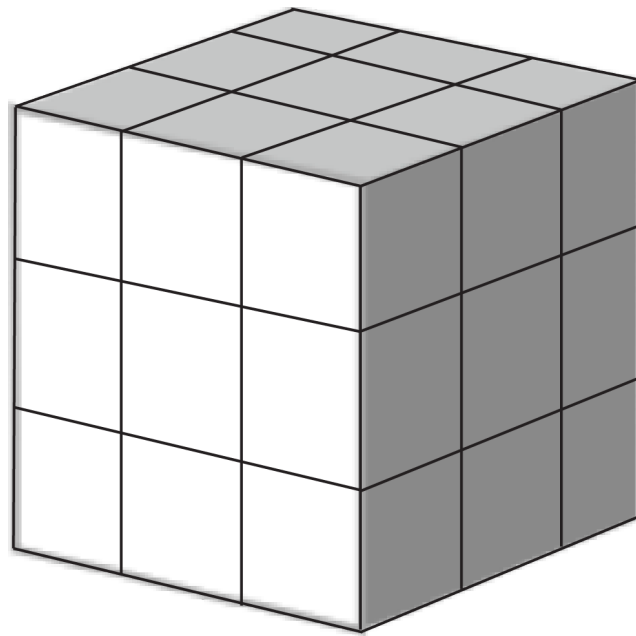
**Контроль
остатков**



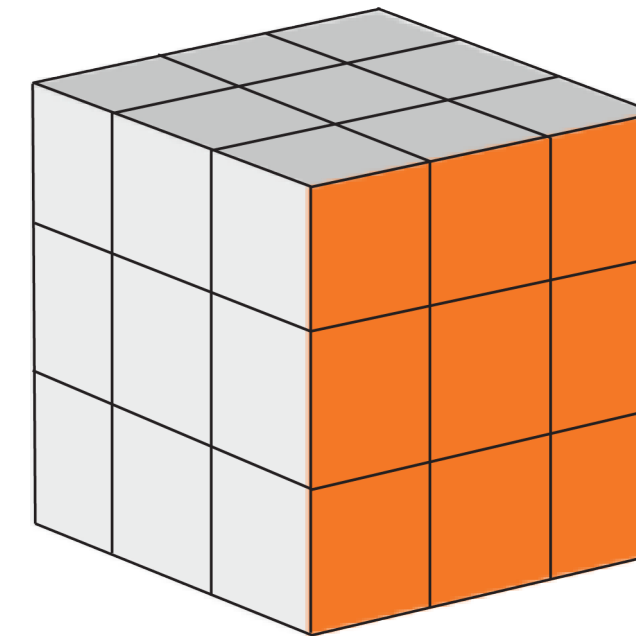
**Оффлайн
продажи**



CRM



**Онлайн
продажи**

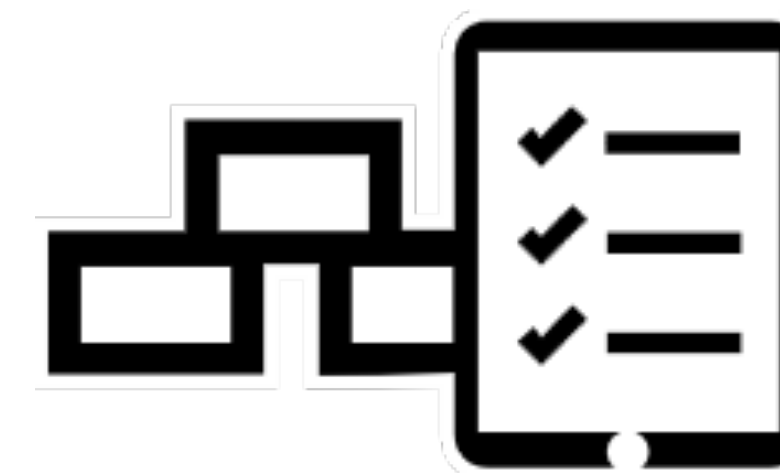


**Управленческий
учёт**



Задачи

- Актуальные остатки
- Уверенность в отгрузках
- Отслеживание партий



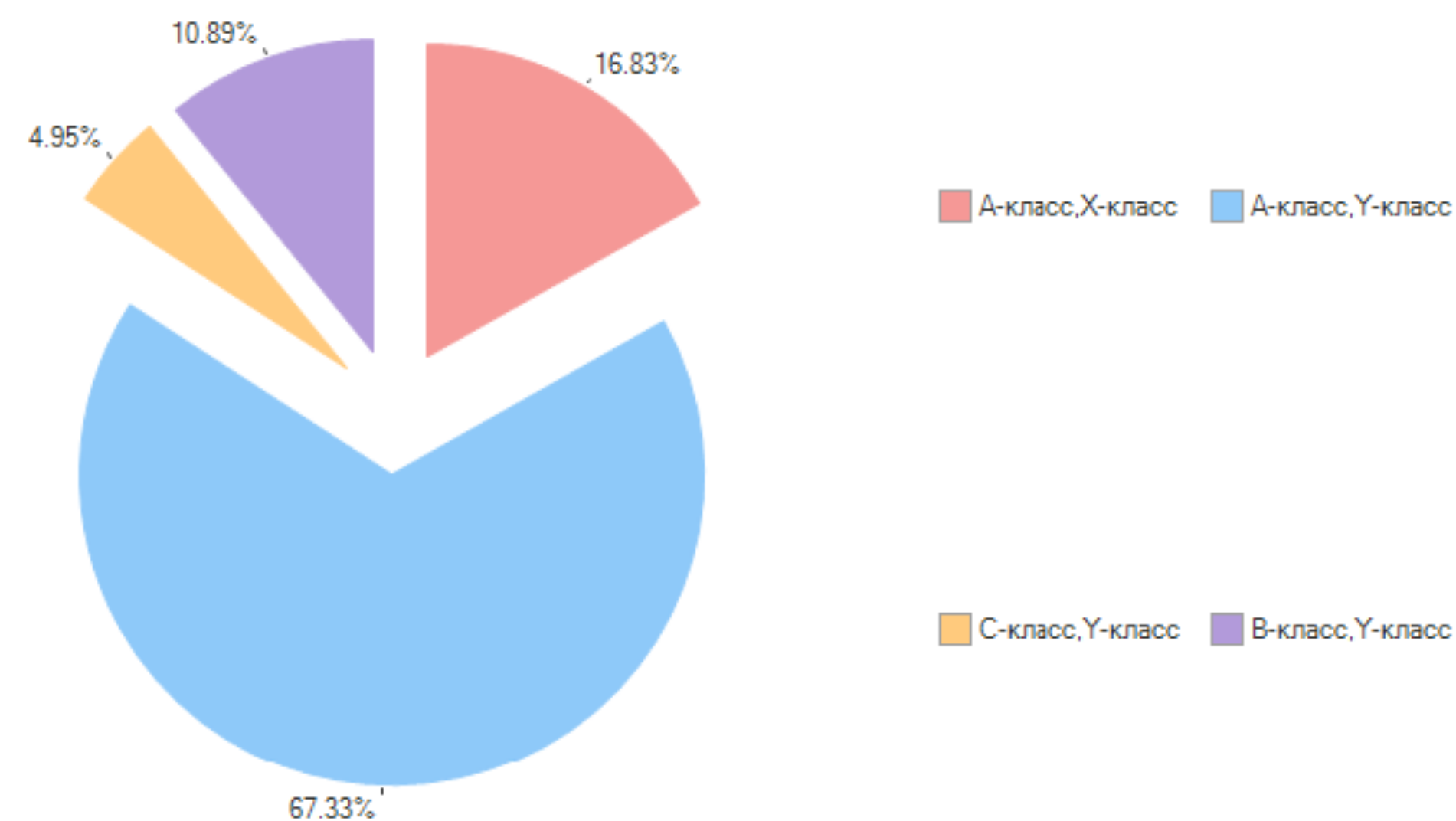
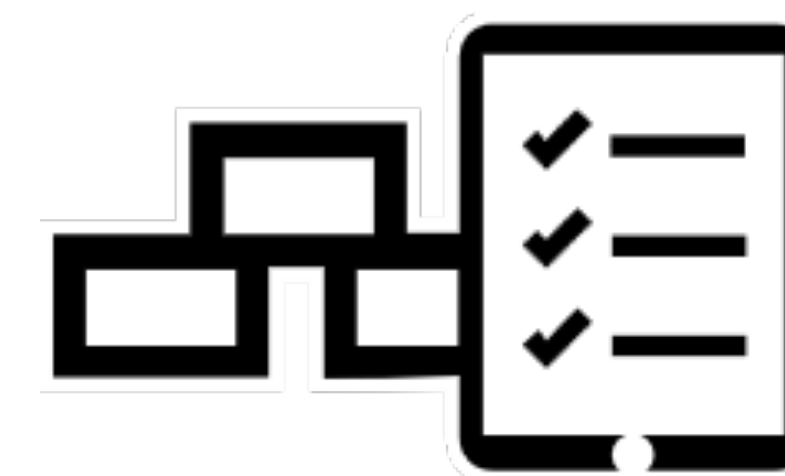
Решение

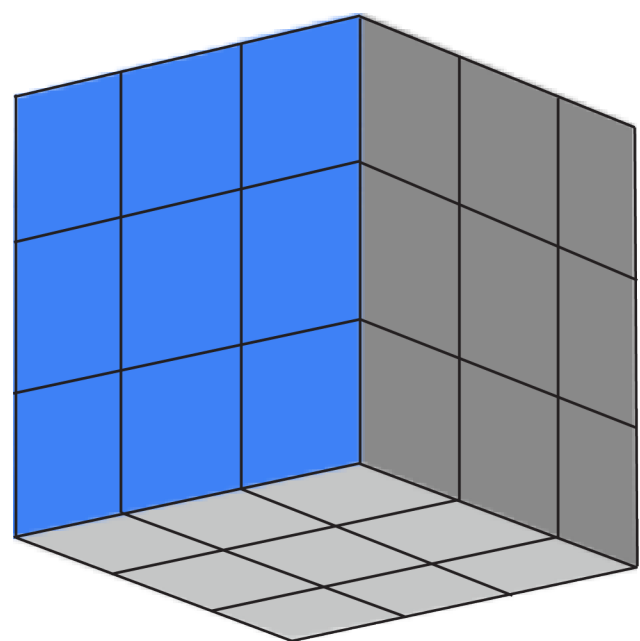
- Ордерный склад
- Резервирование запасов
- Учёт по партиям
- Цепочки заказов



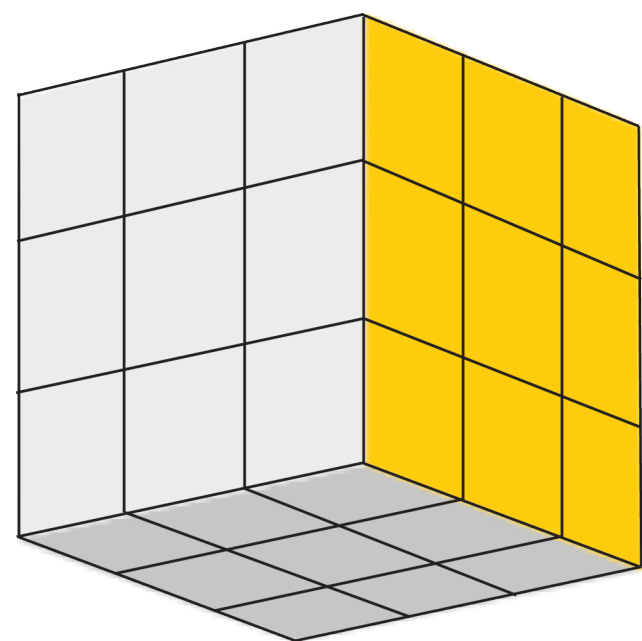
А ещё можно...

- Управление остатками ABC/XYZ
- Автоматически пополнение складов
- Штрихкодирование на складе и сбор с помощью ТСД

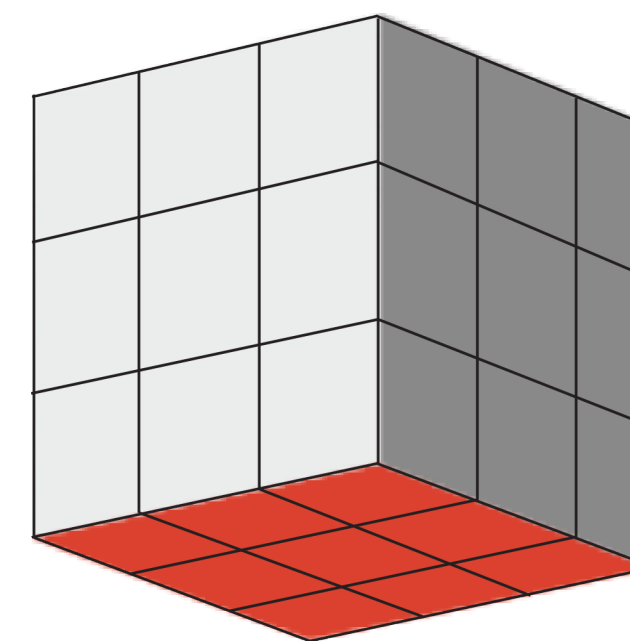
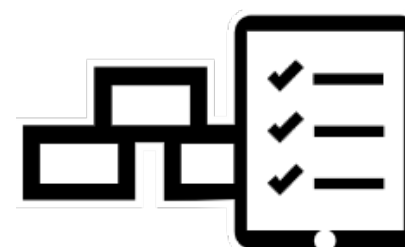




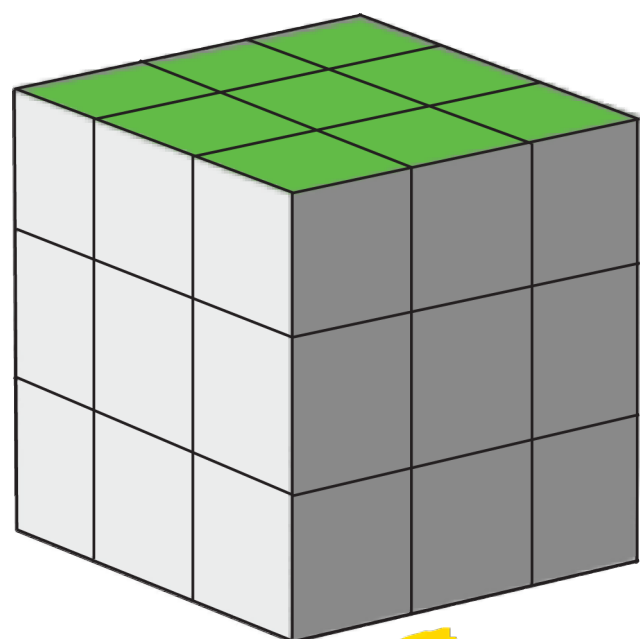
**Производство
и Закупки**



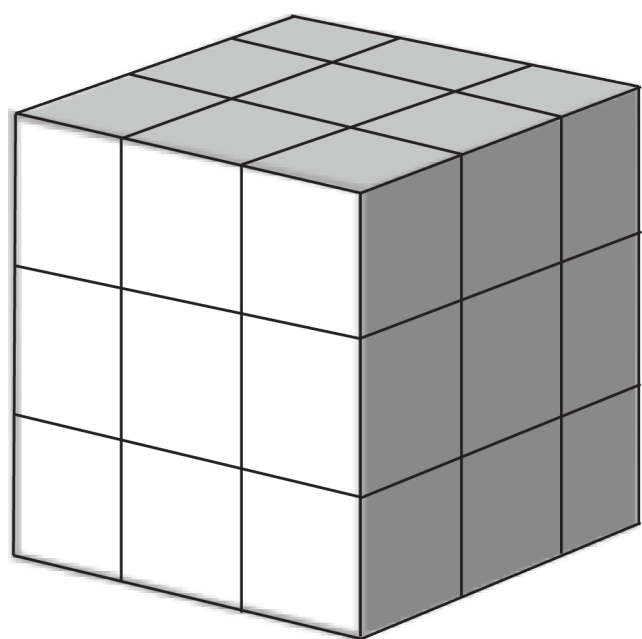
**Контроль
остатков**



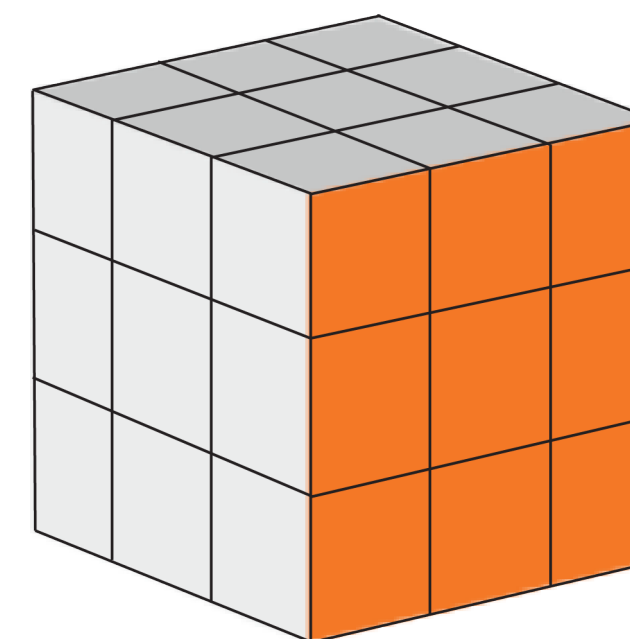
**Оффлайн
продажи**



CRM



**Онлайн
продажи**

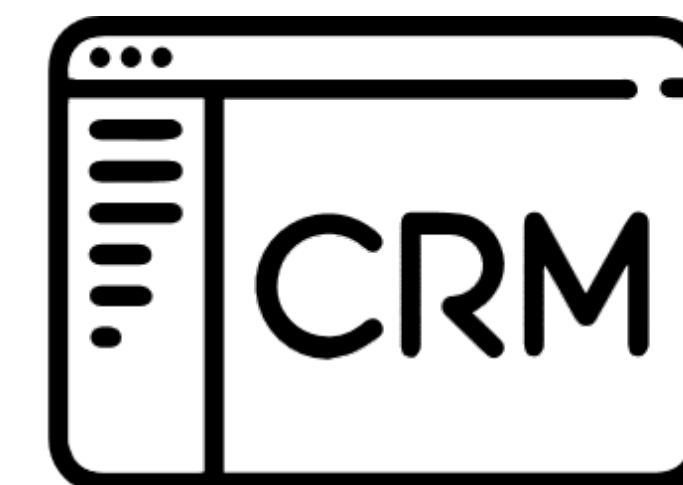


**Управленческий
учёт**



Задачи

- Понимание клиентской базы
- Анализ конверсии клиентов
- Формирование первички
- Сквозная аналитика



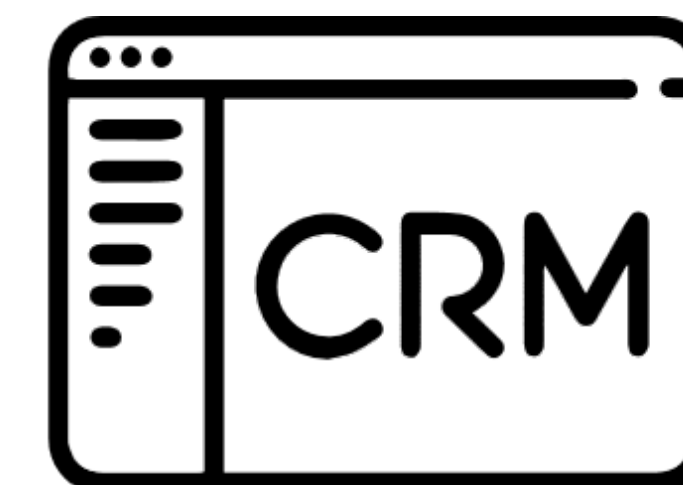
Решение



- Сегментация клиентской базы
- Воронка продаж
- Формирование первичных документов: юрлицо, договор, валюта
- Сквозная аналитика

А ещё можно...

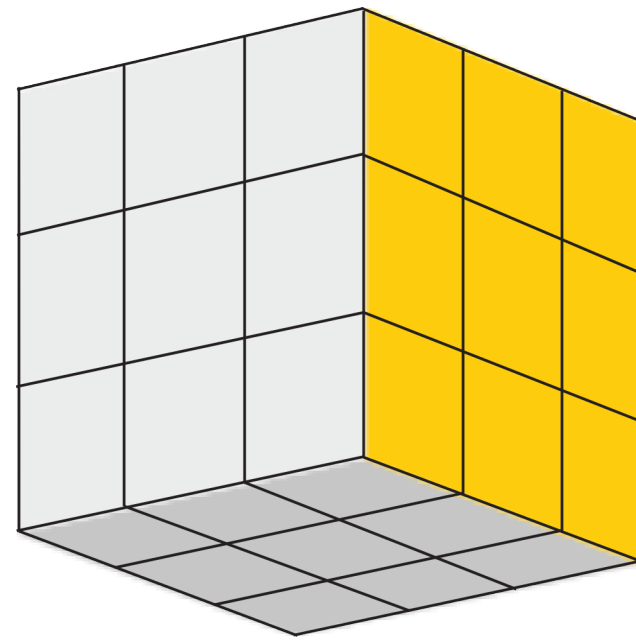
- Роботизация
- Омниканальность: почта, телефония, корпоративный чат



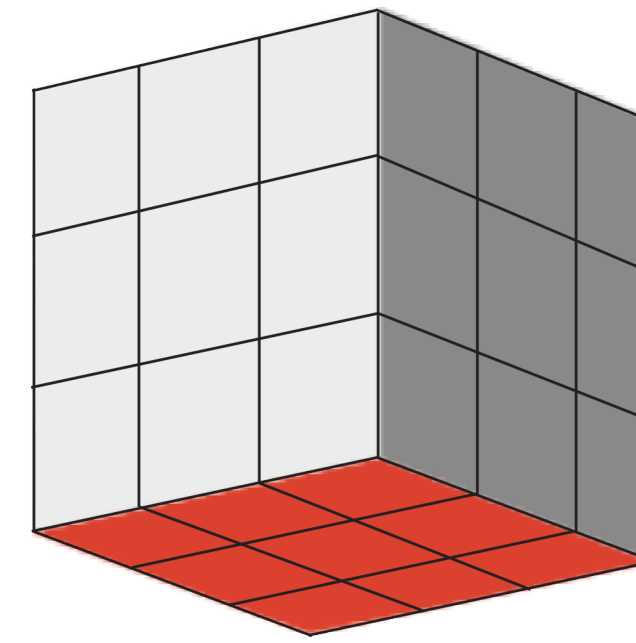
Онлайн продажи



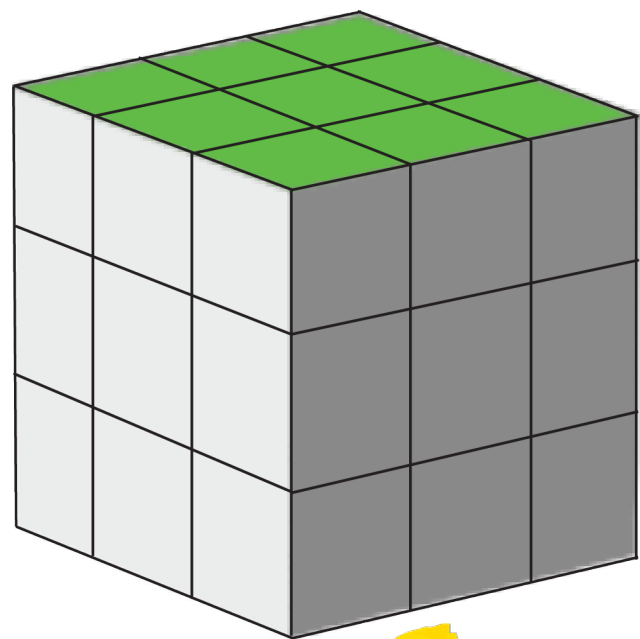
**Производство
и Закупки**



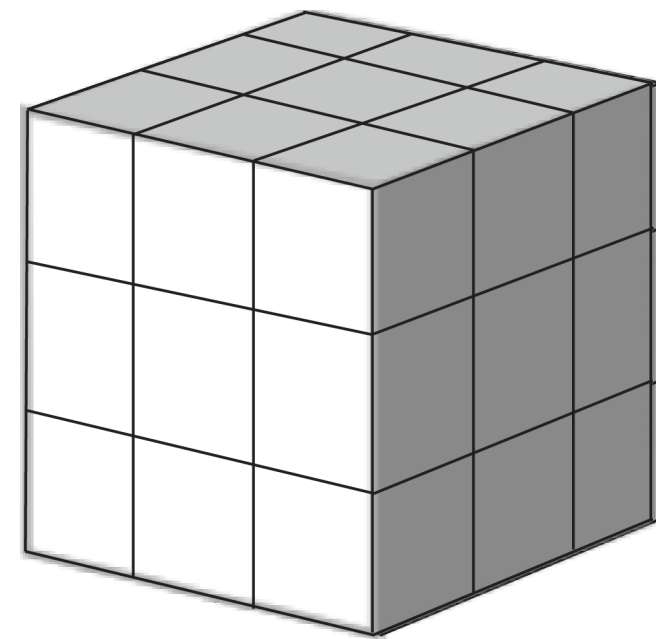
**Контроль
остатков**



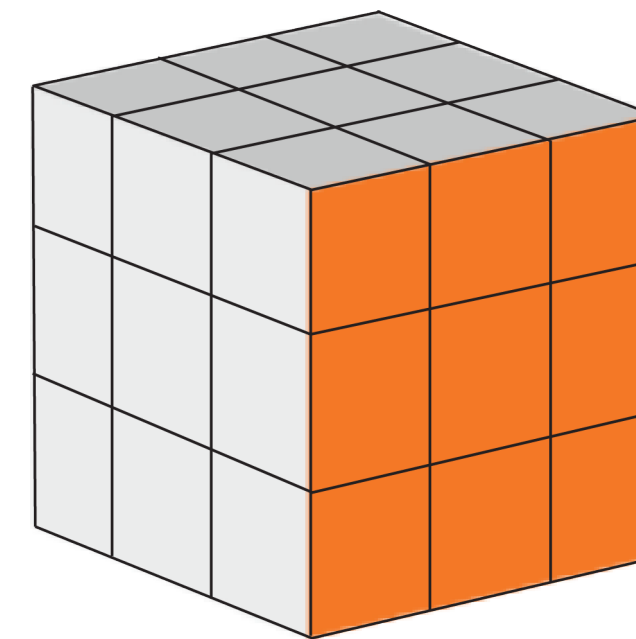
**Оффлайн
продажи**



CRM



**Онлайн
продажи**



**Управленческий
учёт**



Задачи

- Автоматическая загрузка заказов
- Синхронизация клиентов
- Смена цен и описаний товаров



Решение

- Создание сайта на UMI или 1С:Бтрикс
- Синхронизация товаров и заказов

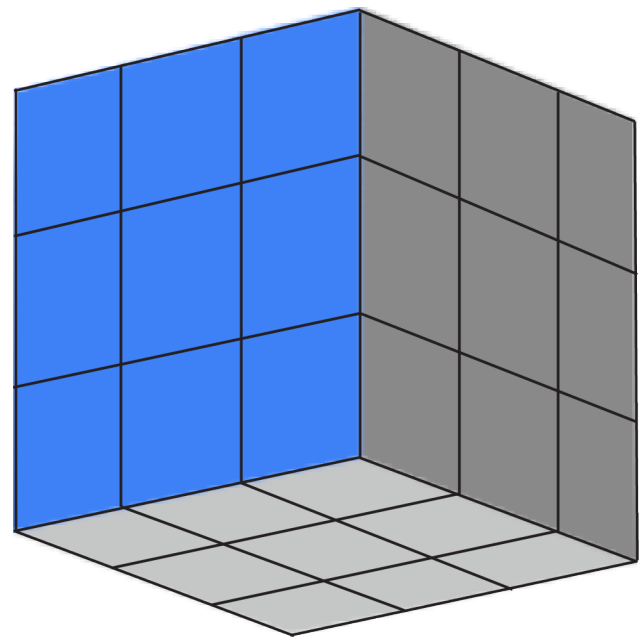


А ещё можно...

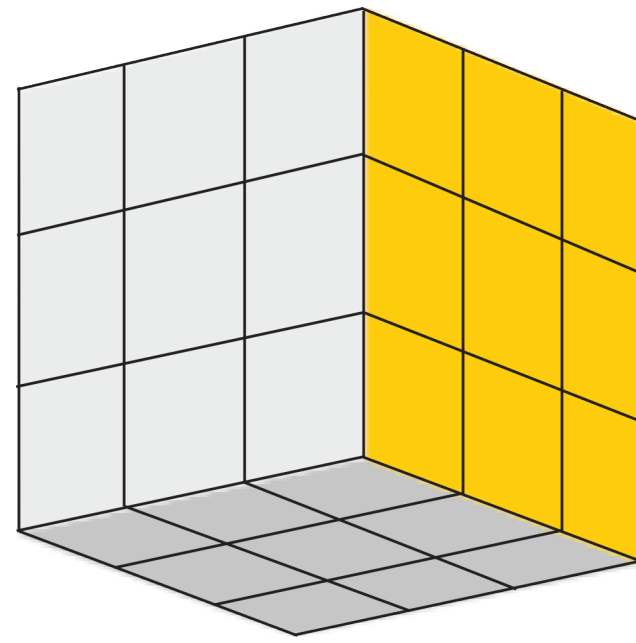
- Модуль доставок
- Автоматические уведомления клиентов



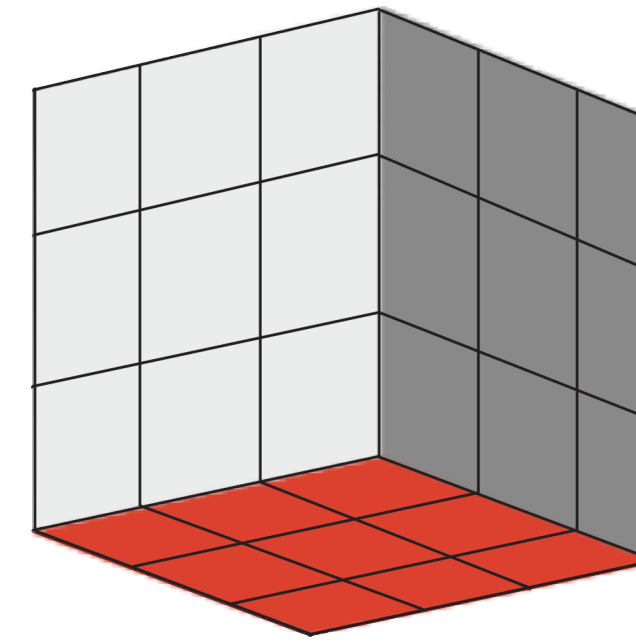
Шоурум и розница



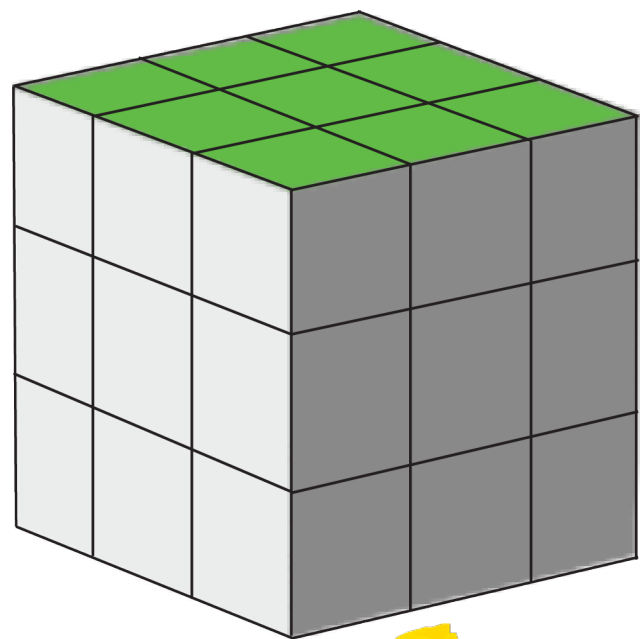
**Производство
и Закупки**



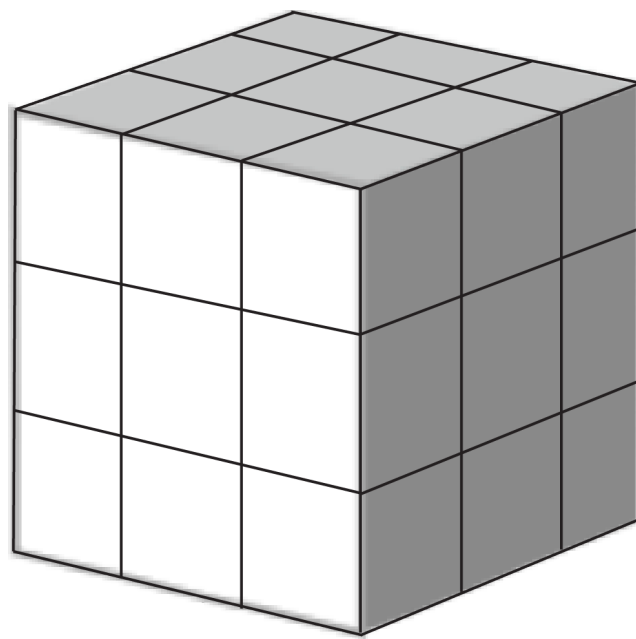
**Контроль
остатков**



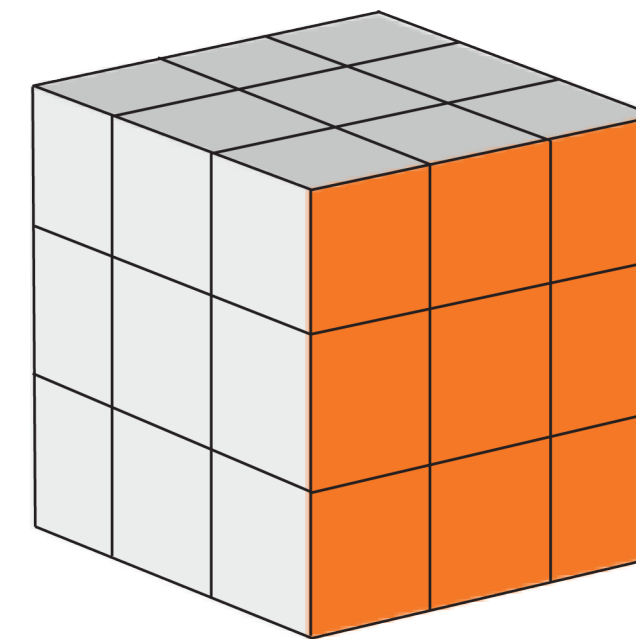
**Оффлайн
продажи**



CRM



**Онлайн
продажи**



**Управленческий
учёт**



Задачи

- Приём оплат от покупателей
- 54 фз, ККТ, ОФД
- Печать ценников
- Автоматизированное рабочее место



Решение



- Онлайн касса и эквайринговый терминал
- Поддержка актуальных регламентированных требований
- Модуль печати этикеток и ценников
- РМК, торговое оборудование

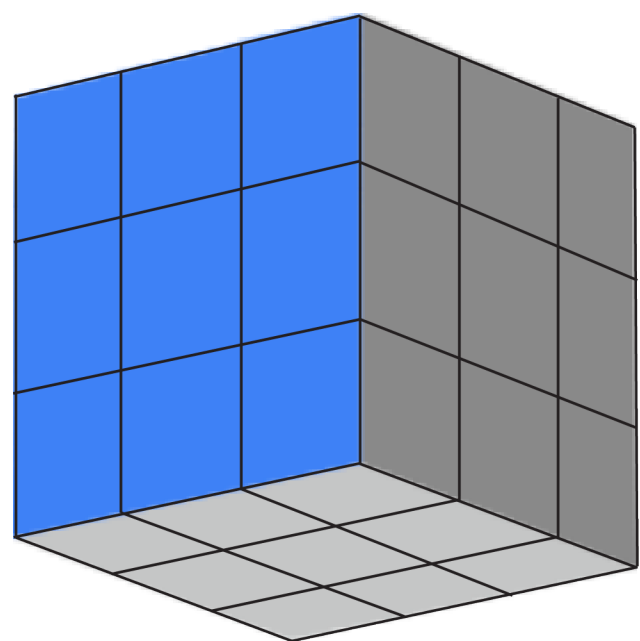


А ещё можно...

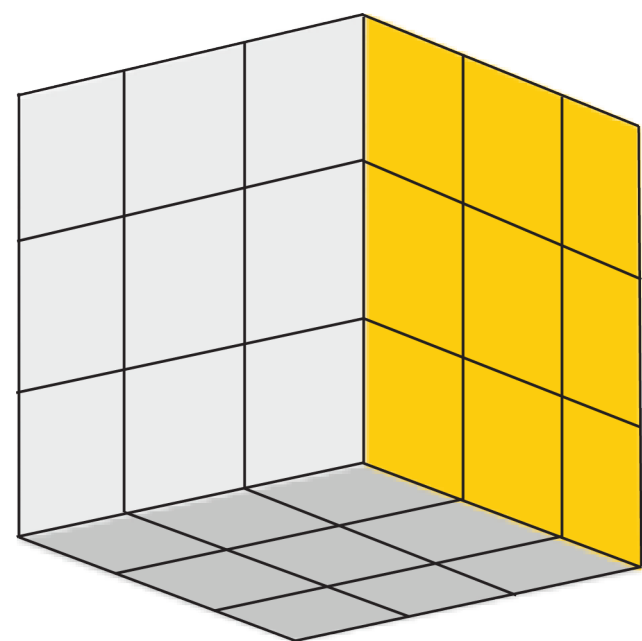
- EDI
- Управление запасами
- Программы лояльности



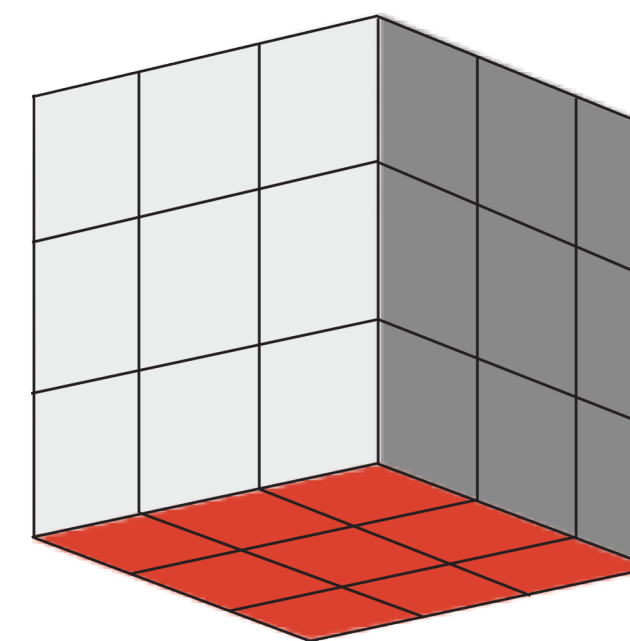
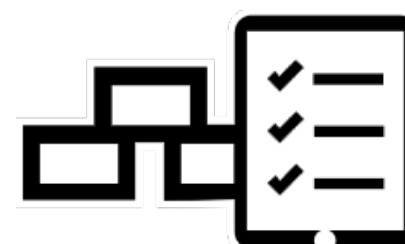
Управленческий учёт



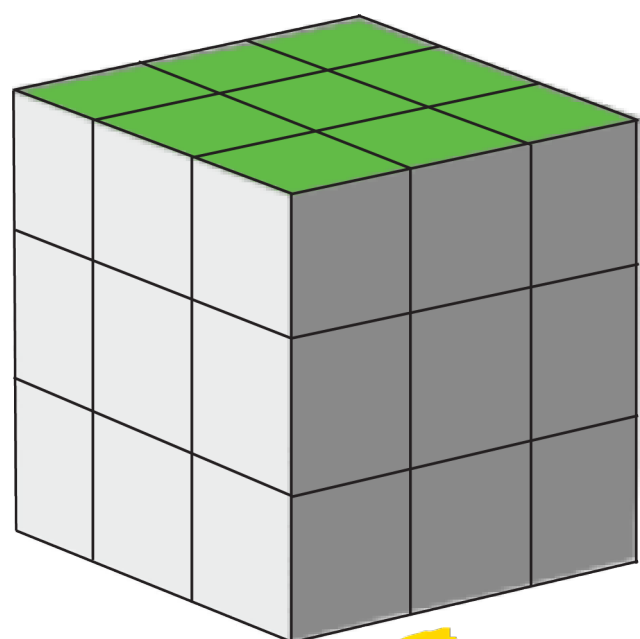
**Производство
и Закупки**



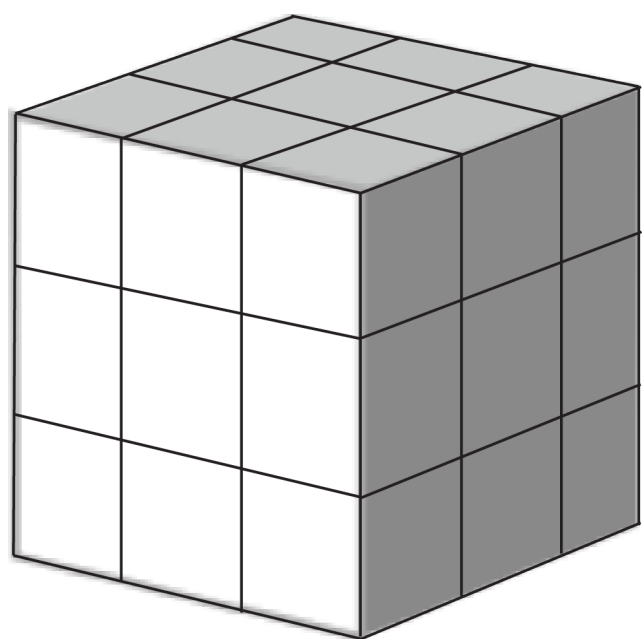
**Контроль
остатков**



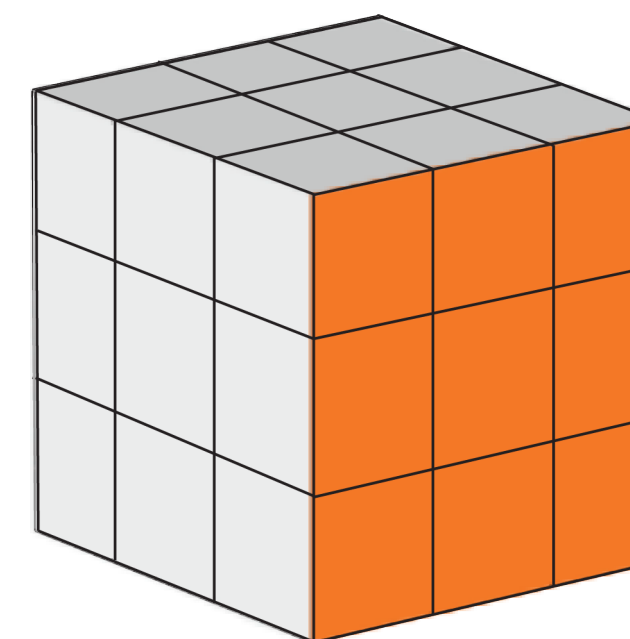
**Оффлайн
продажи**



CRM



**Онлайн
продажи**



**Управленческий
учёт**



Задачи

- Удалённое управление
- Анализ показателей
- Планирование
- Финансовый результат



Решение

- План закупок и производства
- Анализ дебиторской задолженности
- Платёжный календарь
- План-фактный анализ затрат и продаж
- Финансовый результат деятельности



Период: апрель 2017 г.

Направление деятельности Статья	Доход	Расход	Прибыль (убыток)
Бытовая техника	132 097,50	71 537,44	60 560,06
Выручка от продаж	132 097,50		
Себестоимость продаж		71 470,00	
Прочие расходы		67,44	
Модульная мебель	773 409,50	127 143,04	646 266,46
Выручка от продаж	773 409,50		
Себестоимость продаж		98 182,16	
Амортизация транспорта		317,90	
Страхование		27 000,00	
Прочие расходы		1 642,98	
Розничные продажи	160 699,15	89 414,14	71 285,01
Выручка от продаж	160 699,15		
Себестоимость продаж		87 922,64	
Прочие расходы		1 491,50	
Сантехника	39 520,00	22 205,29	17 314,71
Выручка от продаж	39 520,00		
Себестоимость продаж		22 180,00	
Прочие расходы		25,29	
Итого	1 105 726,15	310 299,91	795 426,24

Это Вася

Вася внедрил УНФ
и теперь его бизнес работает
как часы

Вася умный



Будь как Вася



Есть вопросы?

Анна Лозовская

Тел.: +7(495) 777-1992

e-mail: la@sol-it.ru

Сайт: www.sol-it.ru

