Техническое освещение магазинов + эмоции = успех у покупателей.





24 февраля 2020 г. Москва, выставка СРМ



МИХАИЛ ГУСМАНОВ

СПИКЕР: МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭКСПЕРТ-ПРАКТИК В ОБЛАСТИ

ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ТОРГОВОГО ОСВЕЩЕНИЯ

OCHOBATEЛЬ КОМПАНИИ NLT Trade

WORK EXPERIENCE:

- В 2019 ГОДУ РЕАЛИЗОВАНО 311 ПРОЕКТОВ В РИТЕЙЛЕ
- ПОБЕДИТЕЛЬ И ЛАУРЕАТ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ СВЕТОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРЕМИИ "ЗОЛОТОЙ ФОТОН" (2017, 2019)
- АВТОР СЕРИИ КНИГ "СВЕТ В РИТЕЙЛЕ"
- ПОСТОЯННЫЙ АВТОР ЖУРНАЛОВ "COBPEMEHHAЯ CBETOTEXHИКА", SHOES REPORT, "ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР"
- ПОСТОЯННЫЙ СПИКЕР ВЫСТАВОК СРМ, "МИР ДЕТСТВА", LINGERIE.



Основные темы:

ЭМОЦИИ. ПОЧЕМУ ЖЕНЩИНЫ ХОДЯТ В МАГАЗИНЫ?

ОСНОВНЫЕ КАЧЕСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ОСВЕЩЕНИЯ

ОСВЕЩЕНИЕ И ВИЗУАЛЬНЫЙ МЕРЧЕНДАЙЗИНГ

ТРЕНДЫ В ОСВЕЩЕНИЕ FASHION RETAIL

Эмоции. Почему женщины ходят в магазины?



ЭМОЦИОНАЛЬНАЯ ШКАЛА





ФАКТОРЫ, КОТОРЫЕ МОГУТ ВЛИЯТЬ НА ПОВЫШЕНИЕ ТОНА



Коммуникация

Посещение магазина с семьей или подругой

Позитивное общение в магазине

Позитивная музыка в магазине

Интеграция с социальными сетями

Освещение

Качественное освещение витрины, фасада и входной группы

Правильный свет в примерочной

Высокий уровень освещенности

Теплое освещение в магазине

Процесс

Процесс выбора одежды или обуви (shopping)

Ассоциация себя и БРЕНДА

Уверенность в себе через покупку одежды и обуви

Выгодные покупки (со скидкой)

ОСНОВНЫЕ КАЧЕСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ОСВЕЩЕНИЯ



ОСНОВНЫЕ КАЧЕСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ОСВЕЩЕНИЯ



- 1. СВЕТОВОЙ ПОТОК (ЛЮМЕН, ЛМ)
- 2. УРОВЕНЬ ОСВЕЩЕННОСТИ (ЛЮКС, ЛК)
- 3. ЦВЕТОВАЯ ТЕМПЕРАТУРА, (К)
- 4. ИНДЕКС ЦВЕТОПЕРЕДАЧИ (CRI, Ra), %



ОСНОВНЫЕ КАЧЕСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ОСВЕЩЕНИЯ

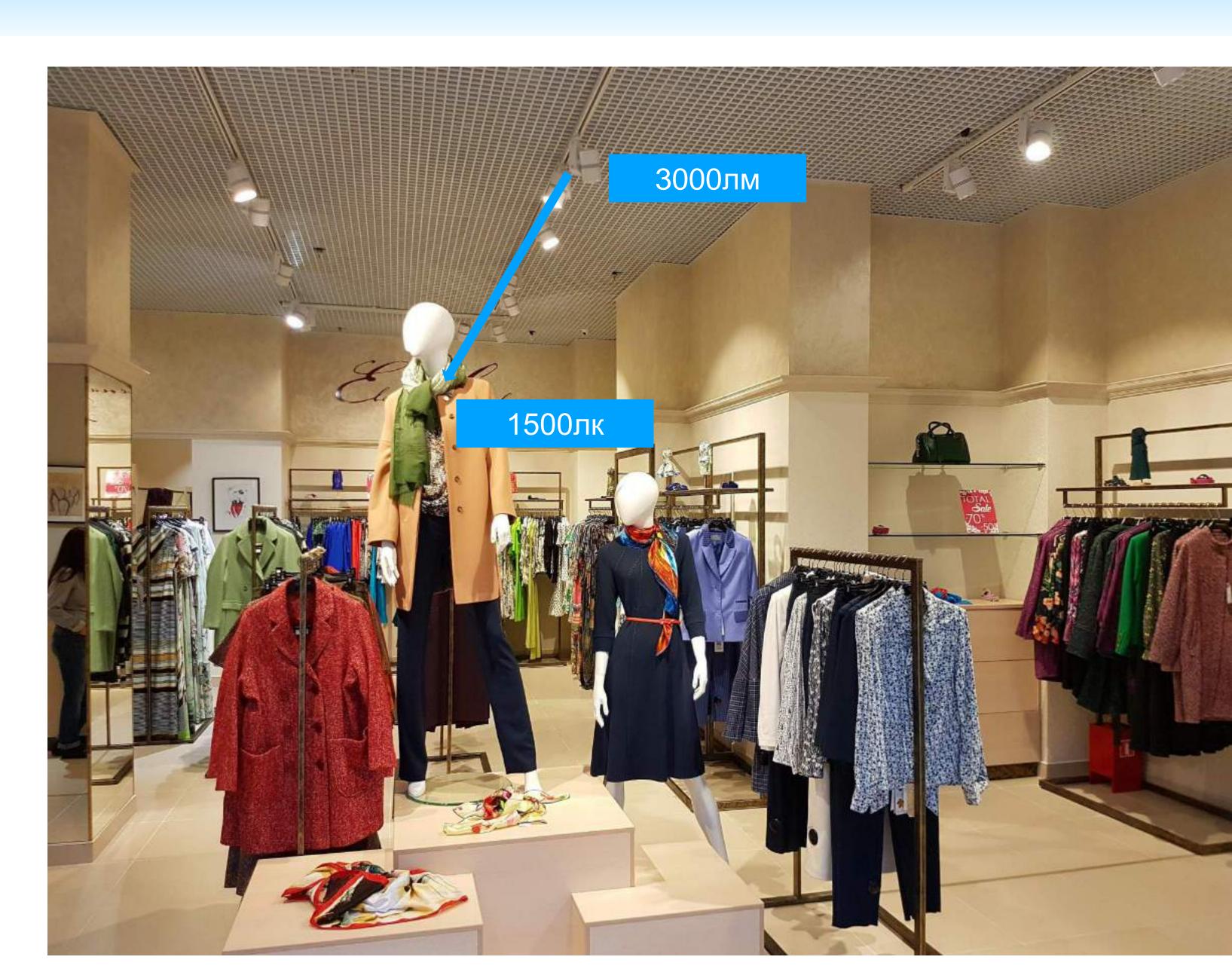


1. СВЕТОВОЙ ПОТОК (ЛЮМЕН, ЛМ) – количество света, которое излучает светильники;

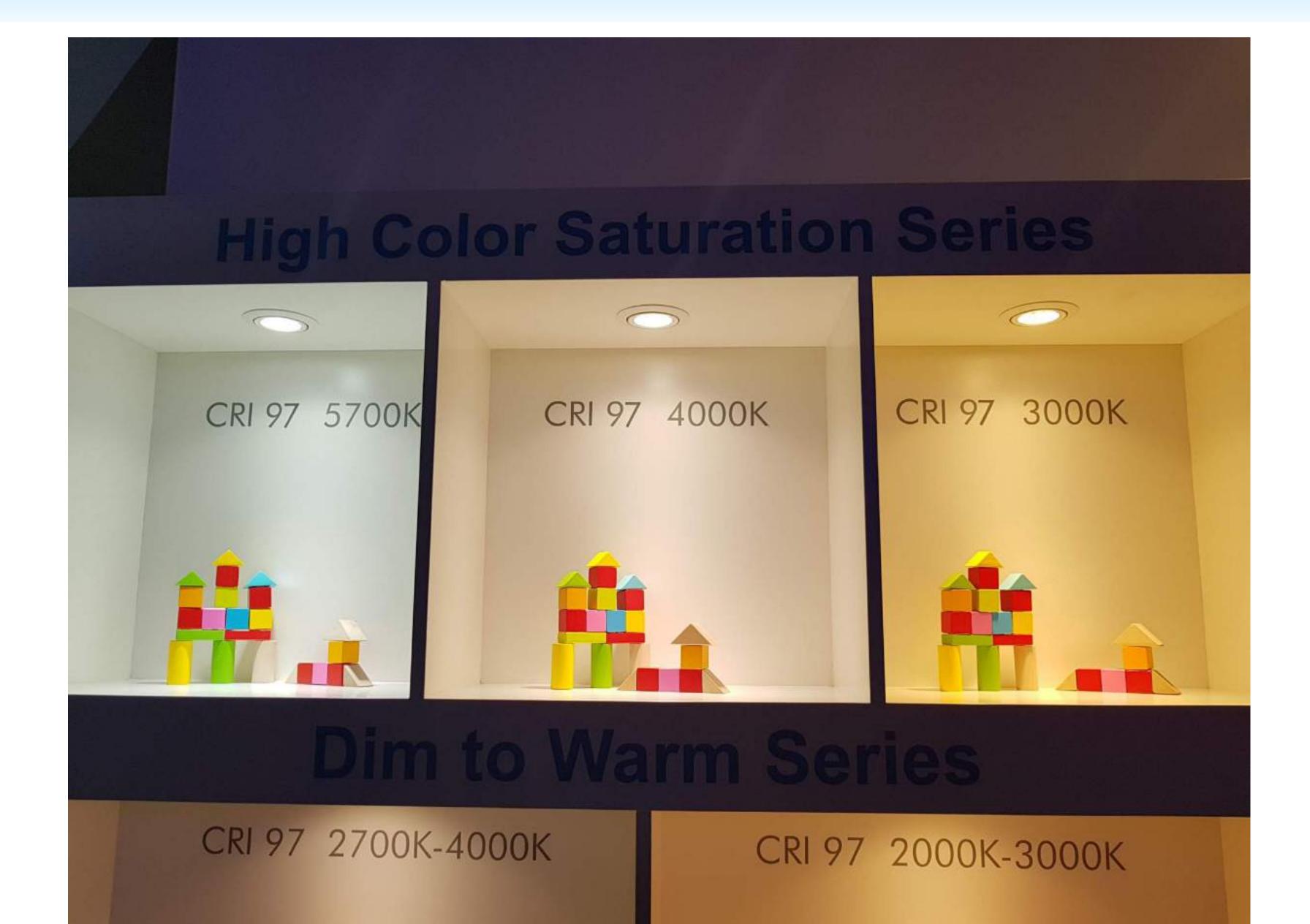
Измеряется в лаборатории и предоставляется производителем, указывается в паспорте на изделие.

2. УРОВЕНЬ ОСВЕЩЕННОСТИ (ЛЮКС, ЛК) – количество света, которое доходит до освещаемой поверхности;

Можно измерить прибором – люксметром.

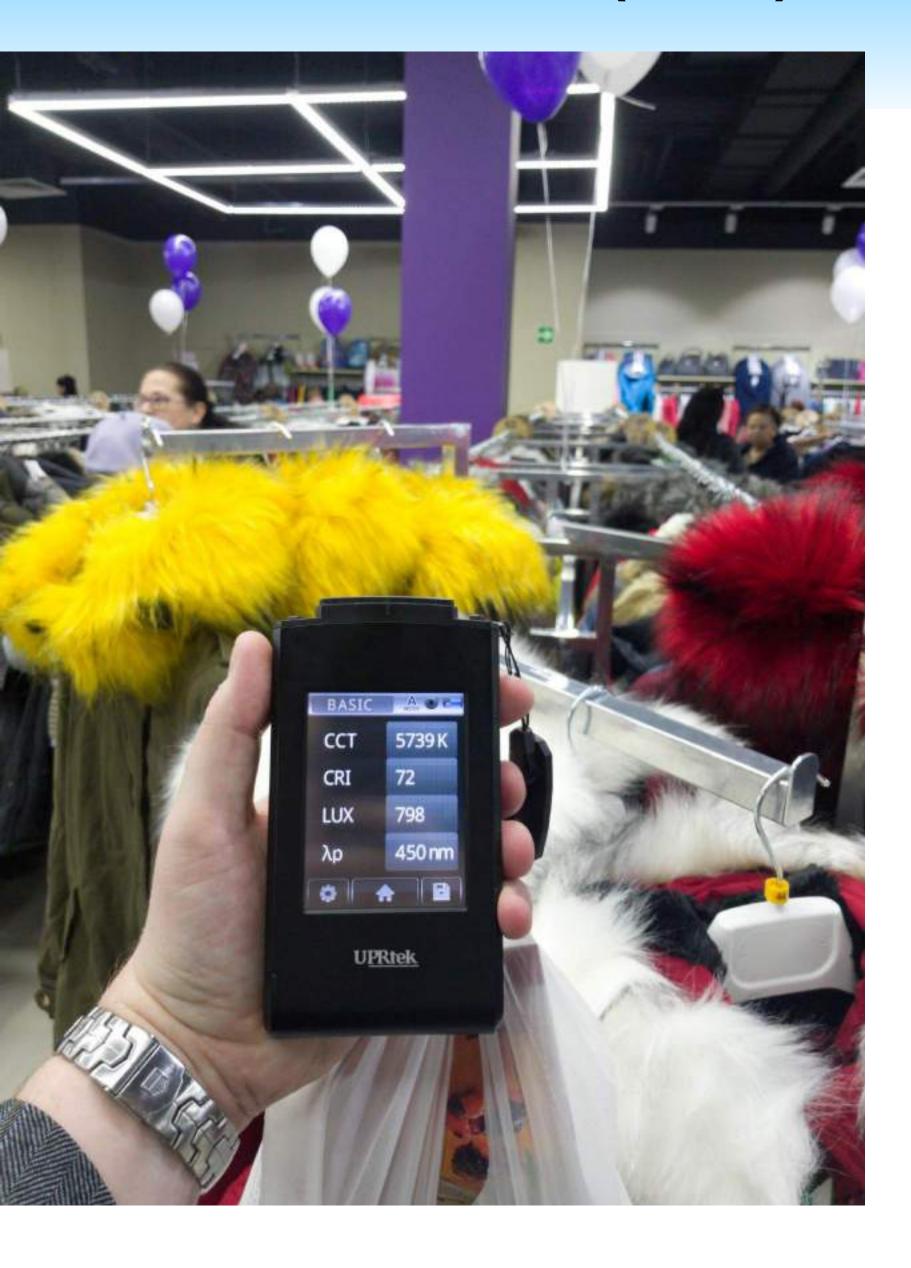






ИНДЕКС ЦВЕТОПЕРЕДАЧИ (CRI, Ra), %







ТЕХНИЧЕСКОЕ ОСВЕЩЕНИЕ осветительные приборы



ТРЕКОВЫЕ АКЦЕНТНЫЕ СВЕТИЛЬНИКИ









КАРДАННЫЕ АКЦЕНТНЫЕ СВЕТИЛЬНИКИ





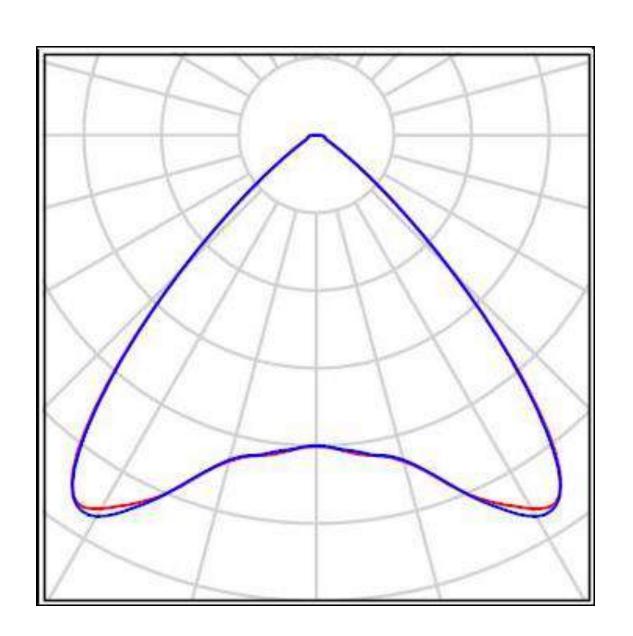


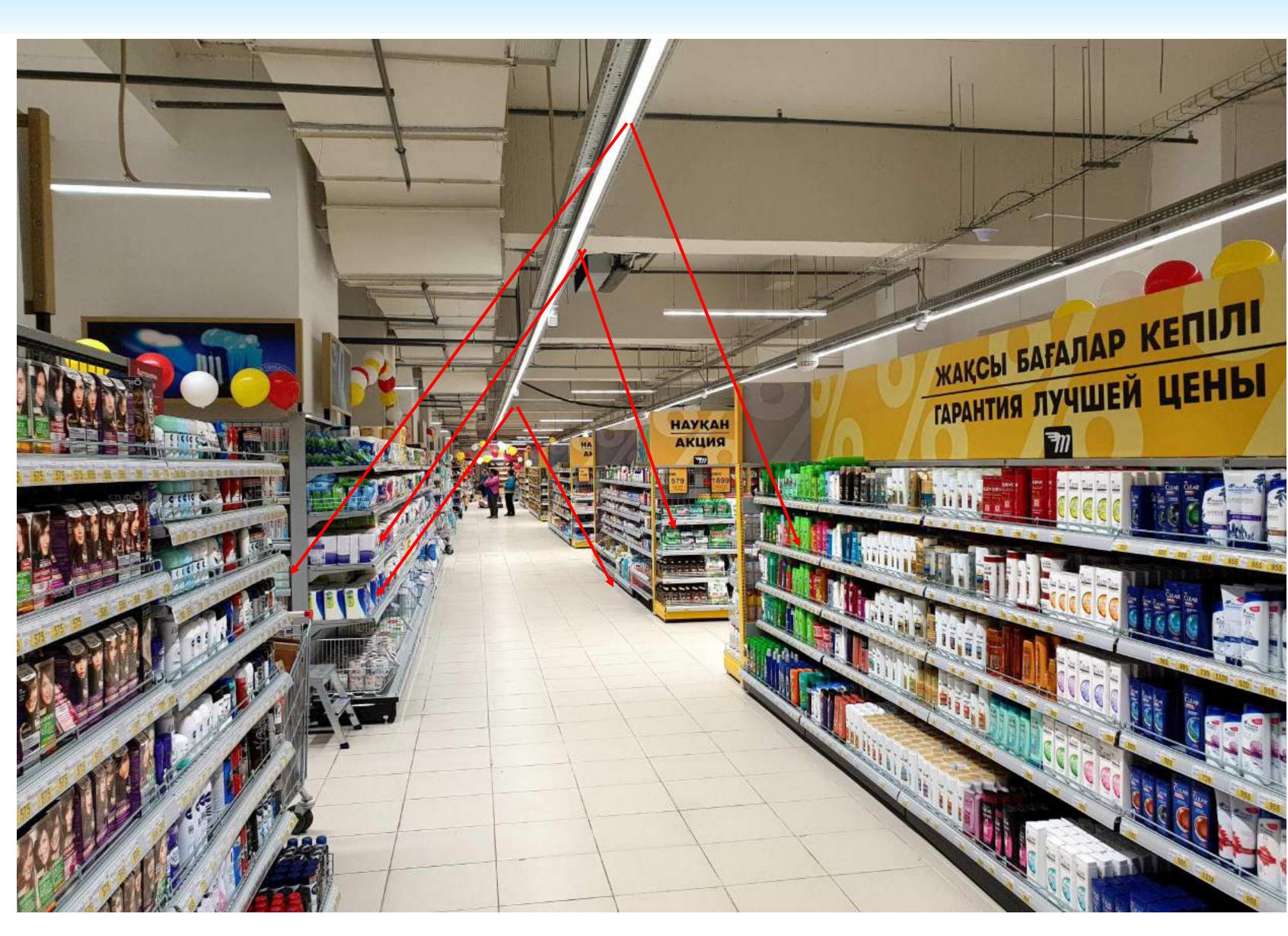


ЛИНЕЙНЫЕ СВЕТИЛЬНИКИ С ОПТИКОЙ









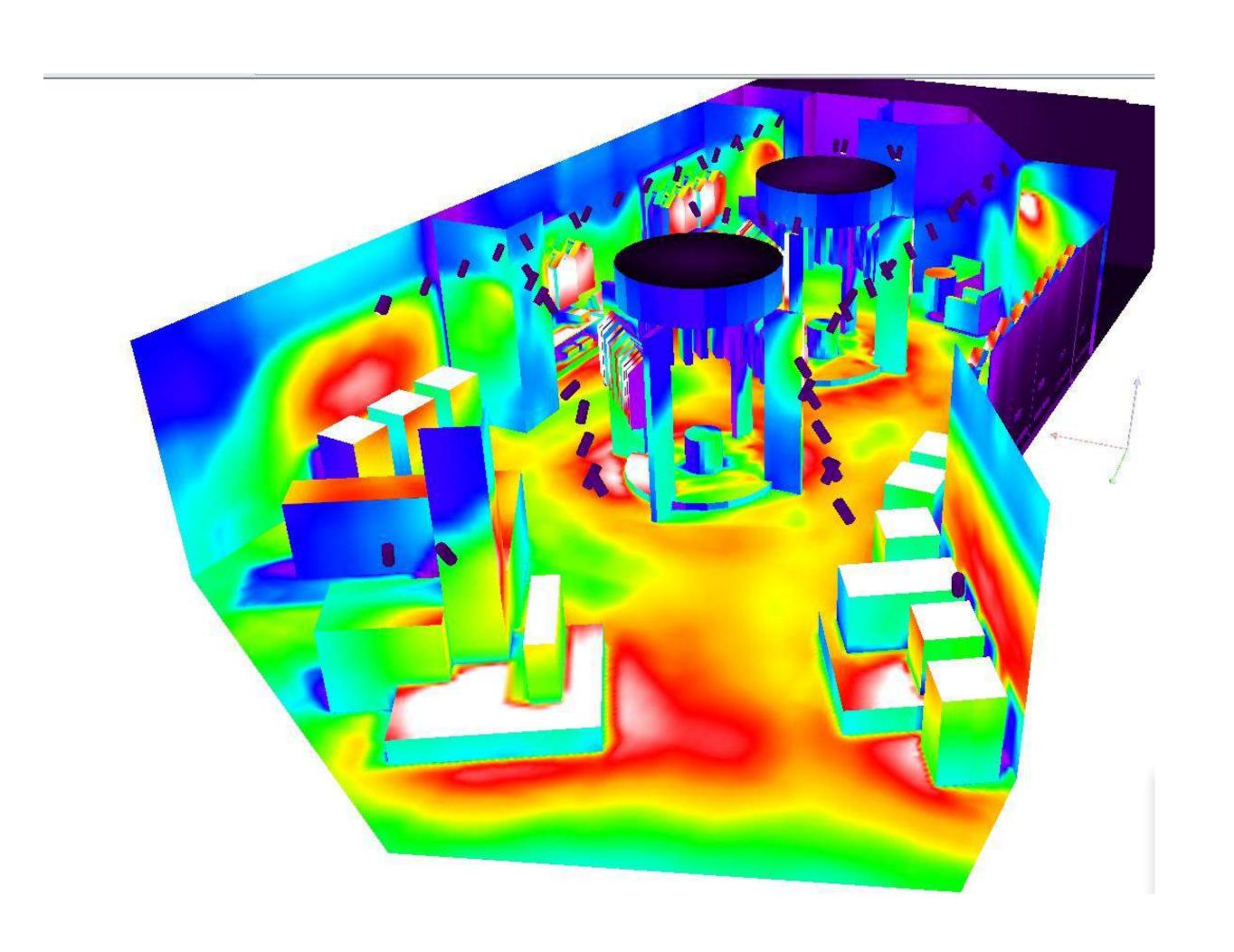
ОСВЕЩЕНИЕ И ВИЗУАЛЬНЫЙ МЕРЧЕНДАЙЗИНГ



ОСНОВНЫЕ ЗОНЫ МАГАЗИНА



ФАСАД И ВЫВЕСКА
ВХОДНАЯ ГРУППА
ВИТРИНА
ТОРГОВЫЙ ЗАЛ
ДИСПЛЕИ
ПРИМЕРОЧНЫЕ
КАССА
ПОДСОБНЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ



ОСВЕЩЕНИЕ НА КАССЕ



- ЦВЕТОВАЯ ТЕМПЕРАТУРА 3000К ИЛИ 4000К
- ИНДЕКС ЦВЕТОПЕРЕДАЧИ cri 90+
- УРОВЕНЬ ОСВЕЩЕННОСТИ НА СТОЛЕ НЕ БОЛЕЕ 800 ЛК
- СВЕТИЛЬНИКИ ИСПОЛЬЗУЮТ МАТИРОВАННЫЙ РАССЕИВАТЕЛЬ
- ПУЛЬСАЦИЯ СВЕТОВОГО ПОТОКА МЕНЕЕ 5%.







Для любого бренда необходимы сильные эмоциональные образы и айдентика.

Какие эмоции посетитель испытывает в магазине, такова и репутация бренда в его глазах. На эмоциональную составляющую главным образом влияют:

- -дизайн торговой марки
- •комфортная световая среда
- •качество продукта
- -качество обслуживания

Автор концепции: Марина Полковникова



Цвет и дизайн должны быть различимы

Без качественного освещения покупатель не сможет идентифицировать цвет продукта и оценить дизайн магазина.

Комфорт и безопасность

Грамотное освещение создает атмосферу удобства и безопасности. Это действует подсознательно, вызывая положительное отношение к бренду и магазину.

Световые акценты

Яркие, красивые витрины – визитная карточка магазина. Они могут как привлечь, так и оттолкнуть посетителей.



ВХОДНАЯ ГРУППА



Сила притяжения магазина усиливается в разы при тесной взаимосвязи дизайн-концепции и правильного освещения



ОСВЕЩЕНИЕ ВХОДНОЙ ГРУППЫ





ОСВЕЩЕНИЕ ФАСАДА













ОСВЕЩЕНИЕ ВИТРИНЫ. ПЛОХОЙ ПРИМЕР









ОСВЕЩЕНИЕ ВИТРИНЫ И ВХОДНОЙ ГРУППЫ





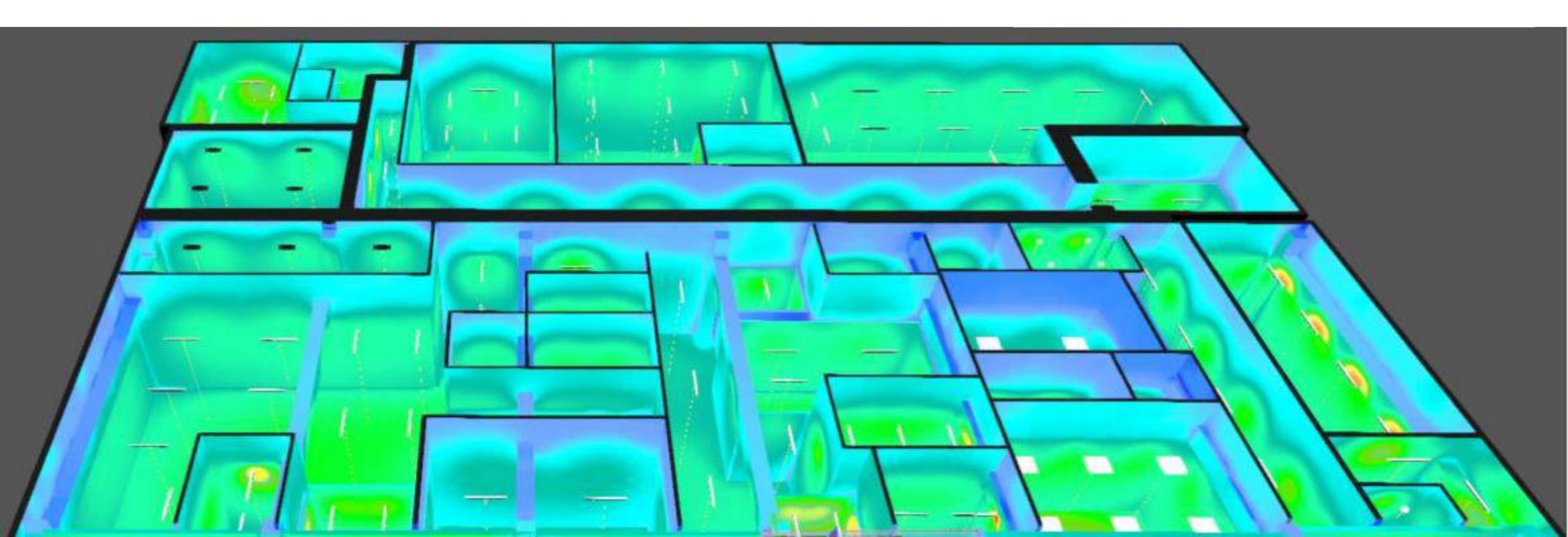
ОСВЕЩЕНИЕ ПОДСОБНЫХ ПОМЕЩЕНИЙ



Используются светильники 4000К, с защитой IP66 и матированным рассеивателем для комфортной работы сотрудников.

Уровень освещения на полу 300-400 лк.





OCBЕЩЕНИЕ В FASHION RETAIL



ОСОБЕННОСТЬ ОСВЕЩЕНИЯ FASHION RETAIL



- Индивидуальная концепция освещения
- Яркое освещение витрин, от 1500 лк
- Яркое освещение на входе, от 1500 лк
- Средняя освещенность товара от 1200 лк
- Освещенность на кассе 800 лк



Visual Merchandising: Марина Полковникова

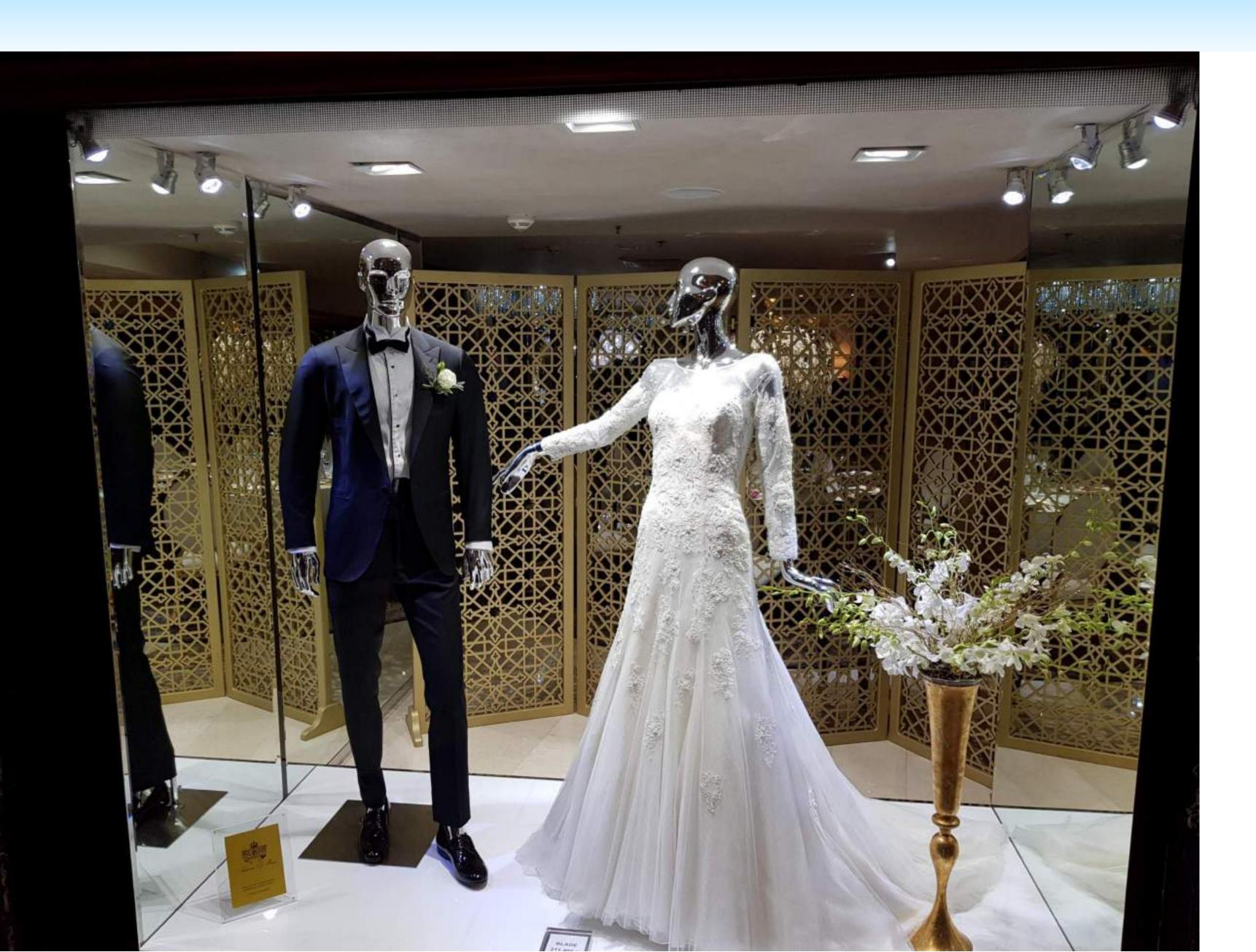
ОСВЕЩЕНИЕ МАГАЗИНА СВАДЕБНОЙ МОДЫ. 3000К





ОСВЕЩЕНИЕ МАГАЗИНА СВАДЕБНОЙ МОДЫ. ВИТРИНА. 5000К





ОСВЕЩЕНИЕ ЛИНЕЙНЫМ ОСВЕЩЕНИЕМ МАГАЗИНОВ МАСС-МАРКЕТА





Автор концепции: Богачева Екатерина

ОСВЕЩЕНИЕ ТОРГОВОГО ЗАЛА





- Черный потолок
- Светлый пол
- Черные акцентированные светильники
- Цветовая температура 3000К
- Дизайнерский свет над кассой

Автор концепции: Богачева Екатерина

СРАВНЕНИЕ МАГАЗИНА 4000К и 3000К





ОСВЕЩЕНИЕ В ПРИМЕРОЧНЫХ



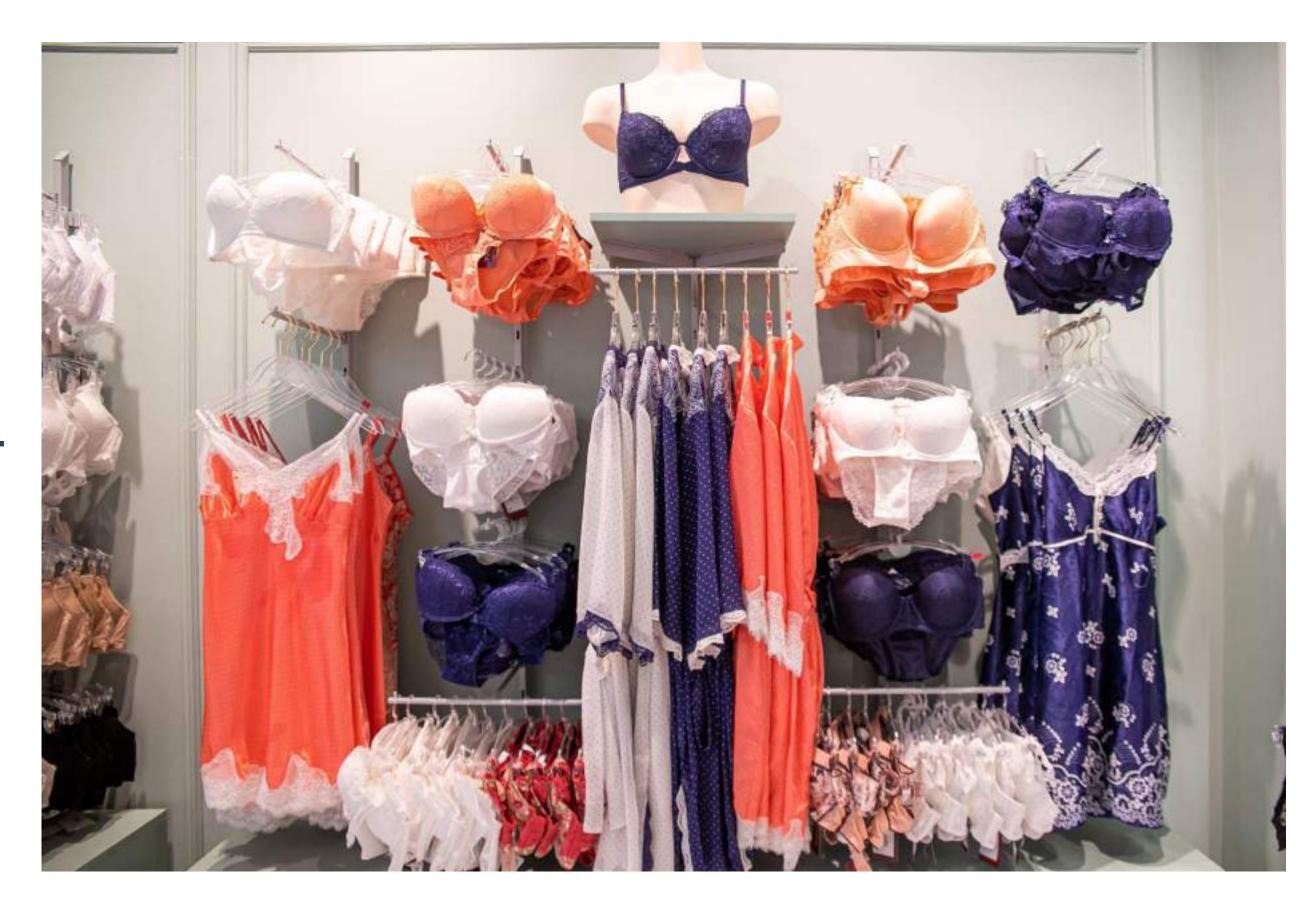


- ЦВЕТОВАЯ ТЕМПЕРАТУРА 3000К ИЛИ 4000к
- ИНДЕКС ЦВЕТОПЕРЕДАЧИ cri 90+
- УРОВЕНЬ ОСВЕЩЕННОСТИ НА ТЕЛЕ НЕ БОЛЕЕ 800 ЛК НА РАССТОЯНИИ 1 МЕТР ОТ ИСТОЧНИКА СВЕТА.
- СВЕТИЛЬНИКИ РАСПОЛОЖЕНЫ ПОД УГОЛОМ 45 ГРАДУСОВ К ЦЕНТРУ ЗЕРКАЛА
- ОСВЕЩЕНИЕ СВЕРХУ ОТСУТСТВУЕТ;

Fashion retail. Тренды в освещении



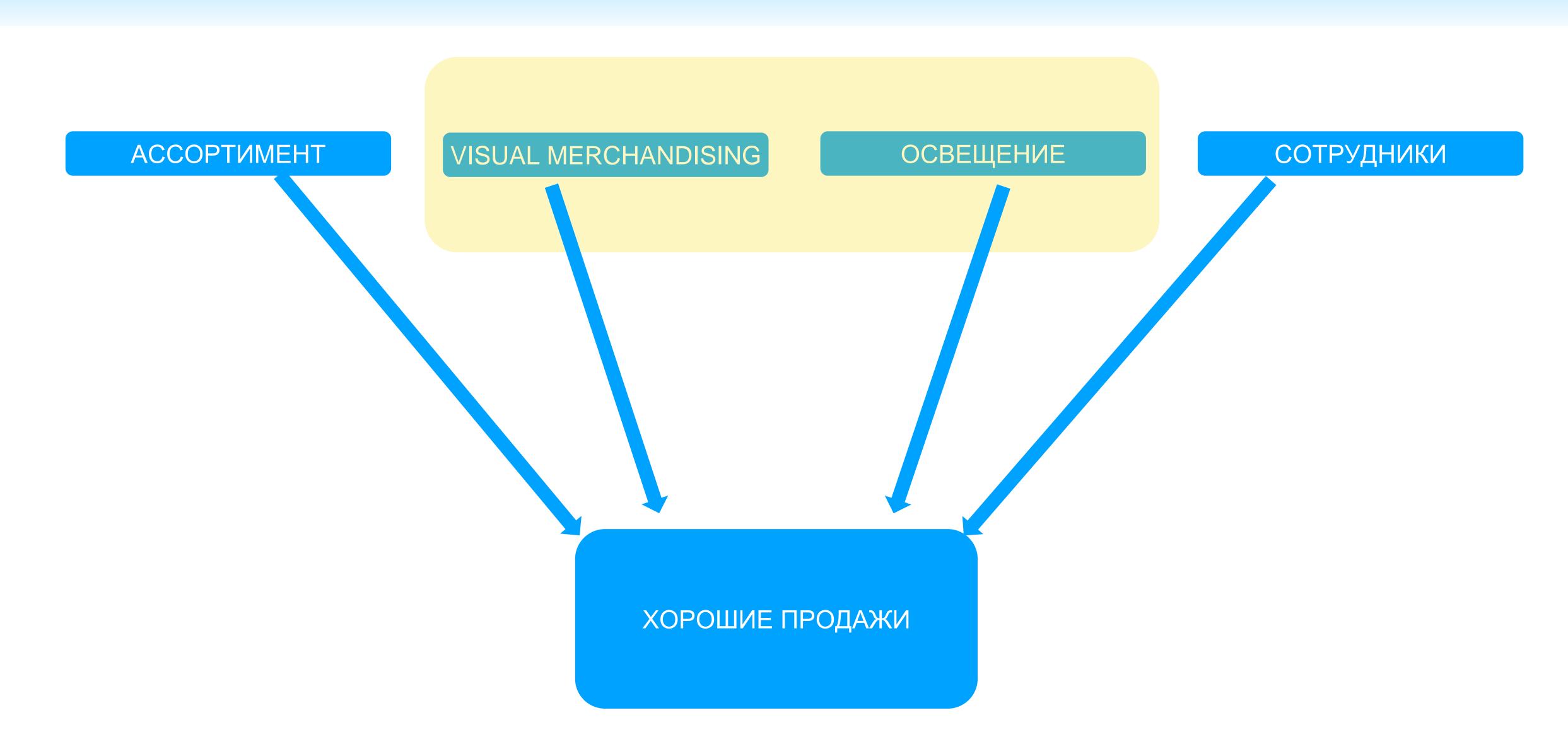
- Крупные игроки инвестируют в современный дизайн, мебель и освещение. Магазины выглядят на уровень выше, чем ценовой сегмент;
- Тотальный переход на светодиоды во всех сегментах ретейла;
- Мода на высокие потолки и пространство требует использования вторичной оптики;
- Комбинирование линейного и акцентного освещения;
- Использование дизайнерских светильников и декоративной подсветки.



Visual Merchandising: Марина Полковникова

УСПЕХ В FASHION RETAIL







ГУСМАНОВ МИХАИЛ +7985-764-69-21 WWW.GUSMANOV.EXPERT

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К

- @MGWORK
- f @MIKHAEL.GUSMANOV



